



榮譽顧問

何鍾臨

2021年9月 榮升 榮譽顧問

## | 何鍾臨 榮譽顧問

我叫何鍾臨，來自桃園。出生於大陸福建的一個小山村，有5個兄弟姐妹，我是家裏的大姐，兒時記憶9歲前家裏過著小康生活，直到9歲後村里刮起了賭博風，爸爸單純幫賭徒做保借錢，而欠下了高額債務，那時起生活從天堂掉到地獄，逢年過節家裏就有一堆人來討債，曾經為了還債，父母決定把最小的弟弟賣掉，我苦苦哀求，父母才打消這個念頭，因為我覺得不管多苦，一家人在一起都是幸福的，為了生活，爸媽都外出工作賺錢，我就擔起照顧弟弟妹妹的責任，9歲的我，學會洗衣、煮飯、上山砍柴，那時候內心的渴望就是希望長大後可以幫爸媽把債務還清，讓他們可以幸福生活，慢慢長大小學畢業，我不想繼續上學了，我想外出打工賺錢幫家裏補貼家用，曾經在加油站工作，當過保姆、便當店當服務員、工廠上班、保健食品櫃姐、超市保養品櫃姐，也做過業務，不停的變換工作，只為可以多賺一些錢。

直到談婚論嫁的時候，我決定嫁來台灣，希望在台灣可以有更好的發展，所以經由相親就嫁來台灣，但來台灣沒有工作證不能上班，在來台灣之前先去學了美甲，來台後就去市場的旗樓下租攤位擺攤修指甲，一年四季，風吹日曬雨淋，長期的工作壓力，一天工作十四個小時以上，用時間換取金錢，身體開始出現狀況，皮膚過敏、長斑、胸悶、眼睛乾澀，真的是生意好人倒，生意不好店倒，一年365天，我可以工作360天，不管再怎麼努力工作，但我的收入永遠不夠幫父母還債，當時我內心是多麼渴望有一個機會讓我翻身呀！

或許是老天爺聽到我內心的渴望，幸運之神眷顧了我，詠灃榮譽顧問分享一套生麗保養品給我，當時聽到價錢，我怯步了，因為一套產品近三萬元，我真的捨不得，我幫客人修手修腳才300元，我要做近30個客人才能買得起這套產品呀！後來詠灃榮譽顧問告訴我，這套保養品不但可以讓自己變漂亮，更可以透過這套保養品做事業，我聽到可以賺錢，心動了，考慮再三，最後下定決心給自己一個改變的機會！

剛用產品的時候沒有認真，也沒有聽話照做，也沒有學習公司專業，皮膚效果也不好，所以我分享不到人，那時候真的有點想放棄了。直到詠灃榮譽顧問一而再，再而三的邀請我上公司的NDO、密訓課程，讓我對公司、產品、制度、事業有更深厚的了解，我重新調整心態，認真用產品，努力的分享，我開始有了自



己的夥伴了，為了可以更好的經營生麗事業，詠灃榮顧問建議我結束美甲行業，專業生麗事業，我考慮再三，決定斬斷退路，才能勇往直前，所以我結束了美甲行業，全力以赴的經營生麗事業，在經營生麗事業的道路上，真的要接受很多挑戰。

1. 交通問題，考駕照。
2. 沒有任何的人脈、背景，只能更認真努力的陌生開發，曾經為了開發一天洗好幾次頭，只為了可以把生麗分享給更多人，因為要成功，只有不停的行動。
3. 大量行動之後，老是遇到挫折。
4. 不懂帶團隊，經營傳銷就是經營人的事業，不懂帶團隊，就是一個非常大的挑戰。
5. 自己心態的調整，自我內省檢討，很多問題是自己的問題，當不能改變別人的時候，就先改變自己吧！

經營生麗事業從專員到顧問，再到榮譽顧問，真的挑戰很多，也成長很多，收獲更多，我幫父母還清了債務，更用現金蓋了一幢300多坪的房子給父母當孝親房，在台灣也擁有了3間房子，生麗公司也送了2台賓士車給我，我現在擁有的一切都是生麗國際集團公司給我的。生麗養了我全家，人生最大的遺憾是我們成功的速度來不及父母老去的速度，但在生麗認真努力，絕對可以快速成功，好好的愛自己的家人，我覺得生麗是一個很棒很溫暖的家，在生麗我擁有了一群非常棒非常有凝聚力、有向心力的團隊，在生麗擁有富麗人生，在生麗我更體會到施比受更有福，公司領航人徐顧問、

黃執行長、小麗用心的帶領著我們做公益，把生麗愛的種子灑到各個需要生麗的角落，這是一個善的循環，能在這樣有愛心的生麗企業經營生麗事業是我的福氣，我為我生為生麗人而驕傲。

晉升榮譽顧問又是另外一個新的里程碑，我一定努力帶著團隊顧問一起把團隊經營更好，一起帶出更優秀的顧問群們，幫助更多的人圓夢，讓大家一起用生麗、經營生麗事業，不僅美麗、健康又逆齡！更可以創造財富擁有富麗人生，跟著生麗走，什麼都會有！我在生麗成功、圓夢，我可以，相信大家都可以，人一輩子都輸在一個等字，等不忙，等下次，等將來，等有條件，親愛的夥伴們，人生經不起等待，等來的都是遺憾，努力要從現在開始，祝福大家在生麗都可以成功，完成自己的夢想！

2008年12月加入生麗 2009年9月榮陞主任 2009年12月榮陞經理  
2011年1月榮陞寶石 2011年10月榮陞鑽石 2013年2月榮陞顧問  
2021年9月榮陞榮譽顧問

